



Wir sind ein international agierender Anbieter von Softwarelösungen für Big Data. An unserem Firmensitz in Salem am Bodensee entwickeln wir Produkte und Systeme, die große Datenmengen beherrschen. Mit höchster Effizienz und bester Performance. Tragen Sie dazu bei.

Verstärken Sie uns als

Technical Sales Engineer (m/w)

WAS WIR ERWARTEN

Leidenschaft. Wir suchen einen Teamplayer, der uns besser macht. Sie unterstützen uns darin, Marktanforderungen in Systemanforderungen zu übersetzen. Sie kennen die technischen Trends und entwickeln gemeinsam mit unseren Softwarespezialisten und dem Vertrieb kundenspezifische Lösungen und leisten einen Beitrag im Angebotsprozess.

WAS SIE AUSZEICHNET

Offenheit. Sie verbinden ein ausgeprägtes technisches Verständnis mit einem Gespür für die zwischenmenschlichen Töne. Auf Basis eines abgeschlossenen Studiums im technischen oder wirtschaftlichen Bereich verstehen Sie es, in einem interdisziplinären Aufgabenfeld souverän zu agieren und Vertrauen zu schaffen. Sie reisen gerne. Englisch beherrschen Sie in Wort und Schrift, denn Sie bewegen sich auf internationalem Parkett.

WAS WIR IHNEN BIETEN

Perspektiven. Wir bieten Ihnen eine moderne Arbeitsumgebung mit flexiblen Arbeitszeiten in einem mittelständischen Unternehmen, das sich durch solides Wachstum auszeichnet. Und das alles mit bester Work-Life-Balance und einem offenen Firmenklima in herrlicher Lage nahe am Bodensee.

Klingt gut? Das spricht Sie an? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an: jobs@innosystec.de

Für Fragen und Auskünfte steht Ihnen Frau Hesse vormittags gerne zur Verfügung unter +49 7553 59088-320