



Wir sind ein international agierender Anbieter von Softwarelösungen für Big Data. An unserem Firmensitz in Salem am Bodensee entwickeln wir Produkte und Systeme, die große Datenmengen beherrschen. Mit höchster Effizienz und bester Performance. Tragen Sie dazu bei.

Verstärken Sie uns im

## Sales und Marketing Backoffice

### IHRE TÄTIGKEITEN

- Sie planen Marketingmaßnahmen und erarbeiten Konzepte für den B2G und B2B-Markt
- Sie führen unser CI-Konzept weiter und setzen unser Social-Media-Konzept strategisch und operativ um
- Sie unterstützen den Vertriebs- und Angebotsprozess im Backoffice
- Sie erledigen Vertriebsarbeiten wie die interne Administration von Vertriebsprojekten und die Erstellung oder Aufbereitung von Angeboten und unterstützen bei Ausschreibungen
- Sie repräsentieren das Unternehmen nach außen und innen
- Sie erstellen Präsentationen und erledigen Korrespondenz mit nationalen und internationalen Kunden

### WAS SIE AUSZEICHNET

- Ein abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlichem Hintergrund oder eine kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung in einem technisch anspruchsvollen Umfeld und entsprechende Kenntnisse aus mehrjähriger Tätigkeit im Marketing/Vertriebsumfeld
- Erfahrung im strategischen und operativen Marketing
- Selbstständige, eigenverantwortliche und systematische Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ihr Engagement sowie Ihre Kontaktfähigkeit setzen wir ebenso voraus, wie die Bereitschaft, sich in neue Zusammenhänge einzuarbeiten

### WAS WIR IHNEN BIETEN

- Bei uns können Sie Ihre Fähigkeiten einbringen!
- Freuen Sie sich auf engagierte Kollegen; die direkte Sichtbarkeit eigener Erfolge, eine gute Work-Life-Balance und viele Benefits sowie Firmenevents in einem familienfreundlichen Unternehmen

Klingt gut? Das spricht Sie an? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an: [jobs@innosystec.de](mailto:jobs@innosystec.de)

Für Fragen und Auskünfte steht Ihnen Frau Hesse vormittags gerne zur Verfügung unter **+49 7553 59088-320**